



Die Mitarbeitenden der ELRO sind das Rückgrat unseres Unternehmens - daher suchen wir per sofort für unsere Tochtergesellschaft in Deutschland eine initiative Persönlichkeit als

Außendienstmitarbeiter (m/w/d) im Vertrieb für die Region Baden-Württemberg und Bayern

Unser Unternehmen:

ELRO wurde 1934 in der Schweiz gegründet, ist seit 2010 eine Tochtergesellschaft der Illinois Tool Works Inc. USA und hat sich im Bereich Produktion von technisch hochstehenden, thermischen Apparaten und Anlagen für die professionelle Großküche in der Gemeinschaftsverpflegung und Gastronomie, spezialisiert. Die ELRO-Werke AG hat ihren Hauptsitz in der Schweiz und zwei Tochtergesellschaften in Deutschland und Österreich.

Hier können Sie sich einbringen:

- Sie bearbeiten Ihr Verkaufsgebiet in Zusammenarbeit mit der Tourenplanung im Innendienst unter Berücksichtigung der Besuchs- und Umsatzziele
- Sie pflegen und bearbeiten die bestehende Kundenbasis
- Sie akquirieren proaktiv bestehende und neue Kunden, auf Basis einer definierten Adressliste und definierten Besuchszielen
- Sie identifizieren kaufbeeinflussende Schlüsselpersonen beim Kunden und sorgen für deren Beziehungsaufbau und -pflege
- Sie planen und realisieren die Verkaufsumsätze

So überzeugen Sie uns:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder eine Ausbildung im Bereich der Gastronomie und Hotellerie
- Idealerweise verfügen Sie über Erfahrungen und Kenntnisse in der Großküche
- Sie haben Berufserfahrung im Vertrieb von Investitionsgütern oder technisch anspruchsvollen Produkten und Lösungen
- Sie haben Erfahrung im Aufbau und in der Pflege von Netzwerken
- Sie besitzen eine hohe Eigenmotivation und Eigeninitiative
- Sie besitzen ein positives und gewinnendes Auftreten und haben gute kommunikative Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- Der Umgang mit Microsoft Office Anwendungen sowie Teamarbeit und Reisebereitschaft sind für Sie eine Selbstverständlichkeit

Darauf können Sie sich freuen:

- Wir führen eine offene Kultur und Kommunikation in einem multikulturellen, jungen (und junggebliebenen) Team mit gutem Klima, hoher Motivation, klarem Teamgeist und flacher Hierarchie
- Ein spannendes, vielseitiges und interessantes Aufgabenspektrum in einem internationalen Unternehmen mit innovativen und anspruchsvollen Technologien
- Es erwartet Sie eine hohe Selbständigkeit mit einem großen Verantwortungsbereich und Freiraum in der gemeinsam definierten Zielerreichung
- Sie erwartet eine fundierte Einarbeitung mit Verkaufs- und Produktschulungen sowie intensive Unterstützung durch Coaching «on the job»
- Sie erhalten einen Firmenwagen mit Privatnutzung sowie Smartphone und Laptop
- Sie haben flexible Arbeitszeiteinteilung mit individueller Tourenplanung von Ihrem Wohnort aus

Wenn wir Ihr Interesse wecken konnten, freuen wir uns über Ihre Bewerbung per E-Mail. Diese sollte folgende Angaben und Informationen enthalten:

- Motivationsschreiben
- Lebenslauf
- Ihr Gehaltswunsch und der früheste Eintrittstermin
- Arbeitszeugnisse

ELRO Grossküchen GmbH

Personalabteilung, Industriering Ost 31, 47906 Kempen, info@elro-d.de

Für telefonische Auskünfte zum Inserat wenden Sie sich gerne an Herrn Arno Aretz unter 02152/20559-16